|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Приложение № 2  к приказу Заместителя Председателя  Правления Национальной палаты  предпринимателей  Республики Казахстан «Атамекен»  от 27.12.2019г. №266 | | | | | | | |
| **Профессиональный стандарт:**  **«Деятельность агентов по оптовой торговле топливом, рудами, металлами и химическими веществами»** | | | | | | | |
| **Глоссарий**  В настоящем профессиональном стандарте применяются следующие термины и определения:  **Адресная сделка -** биржевая сделка, заключенная по предварительной двусторонней договоренности покупателя и продавца биржевого товара;  **Биржевая торговля** - предпринимательская деятельность по реализации биржевых товаров, осуществляемая на товарной бирже путем проведения торгов, в том числе электронных, регистрации и оформления сделок;  **Биржевое обеспечение** – денежное обеспечение, вносимое на возвратной основе участниками биржевой торговли клиринговому центру товарной биржи для участия в биржевых торгах в качестве обеспечения исполнения своих обязательств по заключаемым биржевым сделкам;  **Биржевой брокер** (далее – брокер) – юридическое лицо, осуществляющее свою деятельность на товарной бирже на основании лицензии, выдаваемой уполномоченным органом в области регулирования торговой деятельности, в соответствии с Законом Республики Казахстан «О разрешениях и уведомлениях», создаваемое в организационно-правовой форме акционерного общества или товарищества с ограниченной ответственностью и совершающее сделки с биржевым товаром по поручению, за счет и в интересах клиента;  **Биржевой дилер** (далее – дилер) – юридическое лицо, осуществляющее свою деятельность на товарной бирже на основании лицензии, выдаваемой уполномоченным органом в области регулирования торговой деятельности, в соответствии с Законом Республики Казахстан «О разрешениях и уведомлениях», создаваемое в организационно-правовой форме акционерного общества или товарищества с ограниченной ответственностью и совершающее сделки с биржевым товаром в своих интересах и за свой счет, а также по поручению клиента;  **Биржевой сбор** – комиссия, взимаемая товарной биржей с участников торгов за организацию биржевых торгов;  **Биржевой товар** - товар, не изъятый из оборота или не ограниченный в обороте, в том числе срочный контракт, допущенный товарной биржей к биржевой торговле, за исключением недвижимого имущества и объектов интеллектуальной собственности;  **Биржевые торги** - процесс, проводимый в рамках правил биржевой торговли, направленный на совершение сделок по биржевым товарам; 9) участники биржевой торговли - клиенты, брокеры и дилеры, взаимодействующие на товарной бирже по установленным правилам биржевой торговли;  **Внутренние документы товарной биржи** - документы, которые регулируют условия и порядок деятельности участников на товарной бирже, работу товарной биржи, ее органов, структурных подразделений, оказание услуг, порядок и размер их оплаты;  **Гарантийный фонд -** денежный фонд, формируемый биржей за счет собственных средств в целях обеспечения исполнения заключенных на бирже сделок;  **Клиент** - физическое или юридическое лицо, пользующееся услугами брокера и (или) дилера для совершения сделок с биржевым товаром;  **Клиринговая организация** – организация, осуществляющая клиринговое обслуживание биржевых сделок на основании соответствующего договора о клиринговом обслуживании, заключенного с товарной биржей;  **Клиринговый центр** – специально организованное структурное подразделение товарной биржи для клирингового обслуживания заключаемых на данной бирже биржевых сделок либо самостоятельная клиринговая организация, с которой товарная биржа заключила договор о клиринговом обслуживании;  **Котировка биржевых товаров** - цена спроса и (или) предложения, объявленная по биржевым товарам в определенный момент времени на товарной бирже;  **Кросс-сделка** - биржевая сделка, при которой брокер, действуя по поручению двух разных клиентов либо исполняя поручение на самого себя, выступает как со стороны продавца, так и со стороны покупателя;  **Маклер** – работник товарной биржи, уполномоченный осуществлять регистрацию биржевых сделок, совершенных участниками биржевых торгов;  **Опционная сделка** - биржевая сделка, объектом которой является опцион;  **Правила биржевой торговли** – документ, устанавливающий порядок ведения биржевой торговли для каждой товарной биржи, разработанный на основе типовых правил биржевой торговли;  **Приказ** - документ, представляемый клиентом брокеру и (или) дилеру с указанием осуществления определенного действия на товарной бирже в отношении конкретных биржевых товаров;  **Режим двойного встречного аукциона** - режим торговли, при котором биржевые сделки заключаются анонимно в результате конкуренции продавцов и покупателей, а цена на биржевой товар устанавливается на уровне равновесия спроса и предложения;  **Режим классической торговли** - режим торговли, при котором заключаются адресные сделки между известными друг другу покупателями и продавцами по договорной цене биржевого товара;  **Режим стандартного аукциона** - режим торговли, при котором биржевые сделки заключаются в ходе аукциона на понижение или повышение по наилучшей цене для покупателя (продавца) - инициатора аукциона;  **Режим торговли** – совокупность условий объявления заявок и заключения сделок в торговой системе товарной биржи;  **Спот-товар** - товар, находящийся на складе, с немедленной поставкой или с поставкой его в будущем;  **Срочный контракт** - контракт на безусловную или условную куплю-продажу базового актива с отсроченным исполнением, к нему относятся фьючерс, опцион;  **Страховой фонд** - денежный фонд, формируемый биржей и (или) ее клиринговым центром за счет обязательных взносов членов биржи в целях обеспечения исполнения заключенных на бирже сделок;  **Товарная биржа** – юридическое лицо, созданное в организационно–правовой форме акционерного общества, осуществляющее организационное и техническое обеспечение торгов путем их непосредственного проведения с использованием торговой системы товарной биржи;  **Торговая сессия** – период времени торгового дня, в течение которого трейдеры выставляют в торговую систему товарной биржи заявки на покупку (продажу) товара и по ним заключаются биржевые сделки.  **Торговая система товарной биржи** - комплекс материально-технических средств, электронной торговой системы, внутренних документов товарной биржи и иных необходимых активов и процедур, с использованием которых осуществляются торги с заключением сделок с биржевыми товарами между участниками торгов на товарной бирже;  **Торговый день** – день работы товарной биржи, в течение которого ею проводятся биржевые торги;  **Трейдер** – работник участника биржевых торгов, уполномоченный им на осуществление в торговой системе товарной биржи действий, связанных с заключением сделок от имени участника биржевых торгов, и зарегистрированный товарной биржей в установленном ею порядке;  **Уполномоченный орган в области регулирования торговой деятельности** (далее - уполномоченный орган) - центральный исполнительный орган, осуществляющий государственное регулирование и координацию в сфере торговой деятельности;  **Фьючерсная сделка** – биржевая сделка, объектом которой является фьючерс;  **Цена открытия** – цена, с которой начинаются биржевые торги, либо цена первой совершенной биржевой сделки по конкретному биржевому товару (группе товаров) на конкретном биржевом торге;  **Член товарной биржи** - брокер и (или) дилер, имеющие в соответствии с законодательством Республики Казахстан право на осуществление сделок с биржевым товаром в порядке, предусмотренном внутренними документами товарной биржи;  **Электронная торговая система товарной биржи** - комплекс вычислительных средств, программного обеспечения, баз данных, телекоммуникационных средств и другого оборудования товарной биржи, необходимый для проведения электронных биржевых торгов и обеспечивающий автоматизацию процесса заключения биржевых сделок, а также сбора, хранения, обработки и раскрытия информации;  **Электронные биржевые торги** - процесс проведения биржевых торгов, в которых участвуют авторизованные трейдеры биржевых брокеров (биржевых дилеров), заключающие биржевые сделки на основе электронных заявок, поданных в электронную торговую систему. | | | | | | | |
| **1. Паспорт профессионального стандарта** | | | | | | | |
| Название Профессионального стандарта: | Деятельность агентов по оптовой торговле топливом, рудами, металлами и химическими веществами | | | | | | |
| Номер Профессионального стандарта: |  | | | | | | |
| Названия секции, раздела, группы, класса и подкласса согласно ОКЭД: | G Оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей и мотоциклов  46 Оптовая торговля, за исключением торговли автомобилями и мотоциклами  46.1 Оптовая торговля за вознаграждение или на договорной основе  46.12 Деятельность агентов по оптовой торговле топливом, рудами, металлами и химическими веществами  46.12.0 Деятельность агентов по оптовой торговле топливом, рудами, металлами и химическими веществами | | | | | | |
| Краткое описание профессионального стандарта: | Деятельность агентов по оптовой торговле топливом, рудами, металлами и химическими веществами включает осуществление оптовой торговли топливом, рудами, металлами и химическими веществами, включая удобрения. | | | | | | |
| **2. Карточки профессий** | | | | | | | |
| Перечень карточек профессий: | Брокер на товарной бирже (финансовый) | | | 6 уровень ОРК. | | | |
| Маклер | | | 6 уровень ОРК. | | | |
| Трейдер | | | 6 уровень ОРК. | | | |
| **КАРТОЧКА ПРОФЕССИИ:** **БРОКЕР НА ТОВАРНОЙ БИРЖЕ (ФИНАНСОВЫЙ)** | | | | | | | |
| Код: | | 3311-4-002 | | | | | |
| Код группы: | | 3311-4 | | | | | |
| Профессия: | | Брокер на товарной бирже (финансовый) | | | | | |
| Другие возможные наименования профессии: | |  | | | | | |
| Квалификационный уровень по ОРК: | | 6 | | | | | |
| Цель деятельности: | | Осуществление деятельности на товарной бирже и совершение сделок с биржевым товаром по поручению, за счет и в интересах клиента. | | | | | |
| Трудовые функции: | | Обязательные трудовые функции: | | 1. Анализ и оценка рыночной конъюнктуры | | | |
| 1. Установление деловых контактов покупателей и продавцов товаров. | | | |
| 1. Совершение сделок на бирже по поручению, за счёт и в интересах клиента. | | | |
| Дополнительные трудовые функции: | | – | | | |
| Трудовая функция 1:  Анализ и оценка рыночной конъюнктуры | | **Задача 1:**  **Анализ динамики развития финансовых и товарных рынков** | | **Умения:** | | | |
| 1. Использовать открытые источники информации. 2. Использовать информационные базы данных. 3. Проводить фундаментальный анализ рынка. 4. Проводить технический анализ рынка. | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Индексы товарооборота, физического объёма товарооборота и индексы цен. 2. Наиболее известные фондовые индексы. 3. Принципы и порядок исчисления индексов. 4. Методы оценки тенденций биржевого рынка. 5. Содержание ценового анализа. 6. Математические и статистические методы анализа 7. Перечень и функционал специализированного программного обеспечения. | | | |
| **Задача 2:**  **Анализ и оценка отдельных ценных бумаг и товаров** | | **Умения:** | | | |
| 1. Проводить оценку справедливой стоимости ценной бумаги или товара. 2. Применять статистические методы анализа. 3. Проводить анализ на основе бета-показателя | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Особенности финансовых инструментов, ценных бумаг и товаров. 2. Виды ценных бумаг, биржевых товаров, их особенности и порядок обращения. 3. Содержание ценового анализа. 4. Разновидности численных методов анализа. | | | |
| Трудовая функция 2:  Установление деловых контактов покупателей и продавцов товаров. | | **Задача 1:**  **Выполнение подготовительных работ для заключения сделки** | | **Умения:** | | | |
| 1. Определять требования участников сделки при покупке или продаже товаров, предоставлении услуг, а также при заключении коммерческих (валютных, кредитных) биржевых сделок, различных по степени доверия (договор комиссии, договор поручения). 2. Проверять соответствие количественных и качественных характеристик ценных бумаг или товара потребностям клиента. | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Законодательные, иные нормативные правовые акты Республики Казахстан. 2. Методические и нормативно-технические материалы, касающиеся торгово-экономической деятельности. 3. Виды биржевых сделок. 4. Правила ведения переговоров об условиях покупки или продажи товара, оказания услуги. 5. Организация торговли, рекламной деятельности, проведения инвестиционных конкурсов, торгов и аукционов. 6. Правила составления аукционных каталогов. 7. Требования, предъявляемые к товару (услуге). | | | |
| **Задача 2:**  **Выполнение сделок от имени и по поручительству клиентов** | | **Умения:** | | | |
| 1. Обеспечивать представление необходимых данных для подготовки аукционных каталогов, 2. Формулировать содержание заявки. 3. Устанавливать от имени клиента цены продажи и ее изменение, а также суммы сделки. 4. Вести переговоры о покупке или продаже по частному соглашению не проданных на аукционе товаров. 5. Применять алгоритм расчёта прибыли/убытков по методу с ежедневным денежным расчётом. 6. Проводить финансовые расчёты по всем видам финансовых инструментов . 7. Применять техники хеджирования кассовых сделок. 8. Рассчитывать прибыль/убыток по результатам хеджирования. 9. Применять графический и аналитический методы анализа прибыли. 10. Применять стратегии по всем видам финансовых инструментов. 11. Организовывать транспортировку товара, устанавливать стоимость доставки и оформлять взимание ее стоимости с клиента. 12. Выполнять расчетно-аналитические операции и работы по регистрации и оформлению биржевых документов. | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Нормативно-правовые акты РК, регламентирующие торгово-экономическую деятельность. 2. Виды биржевых сделок. 3. Способы завершения фьючерсных и опционных контрактов. 4. Техника осуществления офсетной сделки. 5. Мероприятия по снижению риска на фьючерсном и опционном рынках. | | | |
| Требования к личностным компетенциям | | Честность  Порядочность  Исполнительность  Ответственность  Внимательность  Коммуникабельность  Аккуратность  Дисциплинированность  Уравновешенность. | | | | | |
| Связь с другими профессиями в рамках ОРК | | 6 | | Маклер | | | |
| 6 | | Трейдер | | | |
| Связь с ЕТКС или КС | | КС | | Брокер | | | |
| Связь с системой образования и квалификации | | Уровень образования:  высшее | | Специальность:  Бакалавриат – 5В050600 «Экономика», 5B050900 «Финансы» | | | Квалификация:  Бакалавр экономики (экономики и бизнеса), финансов |
| **КАРТОЧКА ПРОФЕССИИ:** **МАКЛЕР** | | | | | | | |
| Код: | | 3334-0-007 | | | | | |
| Код группы: | | 3334-0 | | | | | |
| Профессия: | | Маклер | | | | | |
| Другие возможные наименования профессии: | |  | | | | | |
| Квалификационный уровень по ОРК: | | 6 | | | | | |
| Цель деятельности: | | Ведение торгов и регистрация устных согласий брокеров продавца и покупателя на заключение сделки. | | | | | |
| Трудовые функции: | | Обязательные трудовые функции: | | 1. Исследование рыночной конъюнктуры | | | |
| 1. Изучение участников торгов, экспертиза качества и оценка товаров | | | |
| 1. Ведение биржевых торгов | | | |
| Дополнительные трудовые функции: | | – | | | |
| Трудовая функция 1:  Исследование рыночной конъюнктуры | | **Задача 1:**  **Сбор, обработка, анализ и актуализация информации о биржевых инструментах** | | **Умения:** | | | |
| 1. Собирать информацию о состоянии рынков из открытых официальных источников. 2. Анализировать конъюнктуру внутреннего и внешнего рынка, информацию о продаваемых товарах и услугах, требования покупателей. 3. Проводить анализ и оценку развития различных отраслей экономики. 4. Формировать отчет по результатам исследования рыночной конъюнктуры. | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Законодательные, иные нормативные правовые акты Республики Казахстан. 2. Методические и нормативно-технические материалы, касающиеся коммерческой деятельности. 3. Методы хозяйствования, закономерности и особенности развития экономики. 4. Виды биржевых сделок. 5. Методы изучения конъюнктуры рынка, его потенциала и тенденций развития. | | | |
| **Задача 2:**  **Составление прогноза котировок на биржевые товары** | | **Умения:** | | | |
| 1. Составлять среднесрочные и долгосрочные тренды на основе фундаментального и технического анализа рынка. 2. Прогнозировать объемы биржевых сделок в зависимости от рыночной конъюнктуры. | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Закономерности и особенности развития экономики. 2. Методы изучения конъюнктуры рынка, его потенциала и тенденций развития. 3. Методы проведения фундаментального и технического анализа рынка. 4. Основы статистики. | | | |
| Трудовая функция 2:  Изучение участников торгов, экспертиза качества и оценка товаров | | **Задача 1:**  **Изучение участников торгов** | | **Умения:** | | | |
| 1. Собирать информацию об участниках торгов из открытых и официальных источников. 2. Изучать и анализировать результаты финансово-хозяйственной деятельности компании. 3. Проводить оценку финансовой устойчивости компании. | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Основы финансов. 2. Основы бухгалтерского учета. 3. Методы оценки финансовой устойчивости компании. 4. Основы предпринимательского права. | | | |
| **Задача 2:**  **Проведение экспертизы качества и оценки товаров** | | **Умения:** | | | |
| 1. Изучать качественные характеристики сырья, оборудования, продукции и услуг, являющихся предметом сделки. 2. Проводить предварительную оценку справедливой стоимости товара. 3. Составлять акт соответствия качества товара требованиям товарной биржи | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Методы оценки стоимости товаров. 2. Основы стандартизации, сертификации и метрологии. 3. Основы биржевой торговли. | | | |
| Трудовая функция 3:  Ведение биржевых торгов | | **Задача 1:**  **Регистрация и документальное оформление сделок** | | **Умения:** | | | |
| 1. Регистрировать устную договоренность продавца и покупателя. 2. Обеспечивать соответствие заключаемых договоров правовым нормам. 3. Оформлять надлежащим образом документы, подтверждающие сделку согласно внутренним правила биржи. | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Законодательные, иные нормативные правовые акты Республики Казахстан. 2. Методические и нормативно-технические материалы, касающиеся коммерческой деятельности. 3. Порядок функционирования бирж. 4. Регламент и внутренние процедуры оформления сделок. 5. Правила определения размера комиссионных выплат по заключаемым договорам. 6. Порядок составления документации при оформлении сделок. 7. Гражданское, налоговое законодательство. | | | |
| **Задача 2:**  **Разрешение споров, возникающих при совершении сделок** | | **Умения:** | | | |
| 1. Выяснить причину и предмет спора. 2. Проводить предварительную оценку выгод и издержек каждой из сторон, возникающих в результате спорной ситуации. 3. Выносить решение по возникшему спору на основе действующего законодательства и внутренних правил биржи. | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Законодательные, иные нормативные правовые акты Республики Казахстан. 2. Методические и нормативно-технические материалы, касающиеся коммерческой деятельности. 3. Порядок функционирования бирж. 4. Регламент и внутренние процедуры оформления сделок. 5. Правила определения размера комиссионных выплат по заключаемым договорам. 6. Порядок составления документации при оформлении сделок. 7. Гражданское, налоговое законодательство. 8. Методы хозяйствования, закономерности и особенности развития экономики. 9. Правила организации и ведения бизнеса. 10. Виды биржевых сделок. 11. Навыки делового общения. 12. Организацию деловых контактов и биржевых сделок. 13. Основы социальной психологии. 14. Методы определения качества и порядок установления цен на сырье, оборудование, продукцию, имущество, услуги. | | | |
| Требования к личностным компетенциям | | Честность  Порядочность  Исполнительность  Ответственность  Коммуникабельность  Внимательность  Аккуратность  Дисциплинированность  Уравновешенность  Стрессоустойчивость. | | | | | |
| Связь с другими профессиями в рамках ОРК | | 6 | | Брокер на товарной бирже (финансовый) | | | |
| 6 | | Трейдер | | | |
| Связь с ЕТКС или КС | | КС 2017 | | Биржевой маклер | | | |
| Связь с системой образования и квалификации | | Уровень образования:  высшее | | Специальность:  Бакалавриат – 5В050600 «Экономика», 5B050900 «Финансы» | Квалификация:  Бакалавр экономики (экономики и бизнеса), финансов | | |
| **КАРТОЧКА ПРОФЕССИИ:** **ТРЕЙДЕР** | | | | | | | |
| Код: | | 3311-9-004 | | | | | |
| Код группы: | | 3311-9 | | | | | |
| Профессия: | | Трейдер | | | | | |
| Другие возможные наименования профессии: | |  | | | | | |
| Квалификационный уровень по ОРК: | | 6 | | | | | |
| Цель деятельности: | | Управление отделом продаж, продажа товаров и услуг компании, расширение круга клиентов и поддержание партнерских отношений с ними. | | | | | |
| Трудовые функции: | | Обязательные трудовые функции: | | 1. Анализ и прогноз конъюнктуры финансовых и товарных рынков. | | | |
| 1. Планирование покупок и продаж ценных бумаг, товаров. | | | |
| 1. Осуществление торговых операций и сделок на биржевых площадках. | | | |
| Дополнительные трудовые функции: | | – | | | |
| Трудовая функция 1:  Анализ и прогноз конъюнктуры финансовых и товарных рынков. | | **Задача 1:**  **Сбор и обработка информации о биржевых торгах, оперативных сведений о хозяйственно-экономической деятельности эмитентов ценных бумаг и товаропроизводителей** | | **Умения:** | | | |
| 1. Применять программное обеспечение компьютерного моделирования рыночной ситуации. 2. Пользоваться поисковыми системами, информационными ресурсами для получения оперативных сведений о состоянии рынков, их отдельных сегментов, участниках. 3. Проводить фундаментальный анализ котировок ценных бумаг и товаров. 4. Формировать документацию по развитию рыночной ситуации. | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Основы макро- и микроэкономики. 2. Основные ценные бумаги и товары, торгуемые на фондовых и товарных биржах. 3. Факторы, определяющие рыночную конъюнктуру на целевых рынках. 4. Основные программные средства доступа к информационным источникам в области трейдинга, а также программное обеспечение компьютерного моделирования и экономического анализа. | | | |
| **Задача 2:**  **Составление прогноза котировок ценных бумаг и товаров** | | **Умения:** | | | |
| 1. Проводить технический анализ котировок ценных бумаг и товаров. 2. Применять программное обеспечение компьютерного моделирования рыночной ситуации. 3. Составлять краткосрочные и долгосрочные прогнозы цен на товары и ценные бумаги. | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Методы проведения технического и фундаментального анализа котировок. 2. Основы макро- и микроэкономики. 3. Основные ценные бумаги и товары, торгуемые на фондовых и товарных биржах. 4. Факторы, определяющие рыночную конъюнктуру на целевых рынках. 5. Методы составления краткосрочных и долгосрочных прогнозов на финансовых и товарных рынках. | | | |
| Трудовая функция 2:  Планирование покупок и продаж ценных бумаг, товаров. | | **Задача 1:**  **Формирование планов покупок и продаж ценных бумаг, товаров** | | **Умения:** | | | |
| 1. Подготавливать предложения по формированию плана закупок товаров или ценных бумаг. 2. Подготавливать коммерческие проекты и контроль их исполнения. 3. Готовить предварительный коммерческий и финансовый расчет рентабельности проекта/сделки. | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Принципы составления плана закупок и продаж. 2. Особенности логистики закупок, складирования и транспортировки товарной группы. 3. Качественные и количественные характеристики ценных бумаг и товаров. 4. Методы и инструменты финансового обеспечения сделок. 5. Законы Республики Казахстан «О рынке ценных бумаг» и «О товарных биржах». | | | |
| **Задача 2:**  **Управление рисками** | | **Умения:** | | | |
| 1. Организовывать взаимодействие с брокерами, трейдерами и агентами, работающими на целевых рынках. 2. Использовать инсайдерскую и конфиденциальную информацию. 3. Выявлять и анализировать возможные риски в сфере торговли. 4. Использовать специализированное программное обеспечение. 5. Анализировать методологию ценообразования ценных бумаг и товаров 6. Осуществлять управление рисками. 7. Осуществлять хеджирование рисков. | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Методы оценки рисков. 2. Методы управления рисками. 3. Методы хеджирования рисков. 4. Базисные правила и структура мировой и казахстанской биржевой торговли. 5. Основные методологии определения возможных рисков и инструменты управления рисками. 6. Структура и операционная деятельность товарной биржи. 7. Правила формирования цен на товары и ценные бумаги. | | | |
| Трудовая функция 3:  Осуществление торговых операций и сделок на биржевых площадках. | | **Задача 1:**  **Подготовка к осуществлению торговых сделок** | | **Умения:** | | | |
| 1. Изучать условия сделок. 2. Анализировать участников торговых сделок. 3. Производить калькуляцию прибыльности сделки. 4. Учитывать и применять специфический ценовой инструментарий от фиксированной цены до формулы с привязкой к индикациям на альтернативные или близкие по качеству продукты. 5. Прогнозировать краткосрочные ценовые тенденции. | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Правила ценообразования на товары и ценные бумаги. 2. Историческая база данных скидок, надбавок, эскалаций/деэскалаций, ценовых корректировок по качеству каждого конкретного продукта. 3. Типовые формы коммерческих документов. 4. Принципы, структура работы товарных бирж и методология формирования индикаций и котировок. | | | |
| **Задача 2:**  **Совершение торговых сделок** | | **Умения:** | | | |
| 1. Использовать специальные программные продукты для осуществления трейдинга. 2. Размещать заказы на покупку/продажу ценных бумаг или товаров. 3. Обеспечивать исполнение договора. | | | |
| **Знания:** | | | |
| 1. Порядок покупки и продажи ценных бумаг или товаров на бирже. 2. Программные продукты для трейдинга. 3. Типовые формы коммерческих документов. 4. Принципы, структура работы товарных бирж и методология формирования индикаций и котировок. | | | |
| Требования к личностным компетенциям | | Честность  Порядочность  Исполнительность  Ответственность  Коммуникабельность  Внимательность  Аккуратность  Дисциплинированность  Уравновешенность. | | | | | |
| Связь с другими профессиями в рамках ОРК | | 6 | | Брокер на товарной бирже (финансовый) | | | |
| 6 | | Маклер | | | |
| Связь с ЕТКС или КС | | - | | - | | | |
| Связь с системой образования и квалификации | | Уровень образования:  высшее,  послевузовское | | Специальность:  Бакалавриат – 5В050600 «Экономика», 5B050900 «Финансы» | | Квалификация:  Бакалавр экономики (экономики и бизнеса), финансов | |
| **3. Технические данные профессионального стандарта** | | | | | | | |
| Разработано: | | | ЧУ «Научно-исследовательский институт региональногоразвития»  Руководитель проекта: Таубаев А.А.  Контактные данные исполнителя: nii\_region@mail.ru,  8-701-725-40-46 | | | | |
| Экспертиза предоставлена: | | | 1. «Ассоциация торговых предприятий»   Контактные данные эксперта: Вице-президент Ажибаева Ж.  kzmarket08@bk.ru  8 (7272)792978   1. «Колледж экономики, бизнеса и права»   Контактные данные эксперта: Директор, к.э.н., доцент Кудайбергенова С.К.  8(7212) 441641   1. ТОО «КазСнабСервис21»   Контактные данные эксперта: Директор Райжанов А.А.  texosmotr\_raizhanov@mail.ru  8(7212) 536223   1. ТОО «WOOPPAY»   Контактные данные эксперта: Финансовый директор, магистр экономических наук Джусупов Х.С.  [hairulla@live.com](mailto:hairulla@live.com)  +77014798599 | | | | |
| Номер версии и год выпуска: | | | Версия 1, 2019 год | | | | |
| Дата ориентировочного пересмотра: | | | 2022 год | | | | |